

<p>Dirigido a</p>	<p>El curso va dirigido a profesionales y directivos implicados en los procesos de Import / Export (Depto. Internacional, Export / Import Area Manager, Logística Internacional, Back Office), que deseen adquirir conocimientos prácticos avanzados sobre la gestión y trazabilidad de las operaciones de exportación e importación.</p>
<p>Presentación y Objetivos a conseguir:</p>	<p>La actualización en las técnicas y herramientas de la Gestión Integral de las Export/Import te permitirá conocer las novedades en la negociación y contratos comerciales (Incoterms 2020®), la logística internacional, las Aduanas y la fiscalidad internacional y los medios de cobro y financiación internacional, con una orientación global y práctica de las operaciones internacionales tanto desde el punto de vista de la venta como de la compra internacional.</p> <hr/> <p>Con este curso los participantes adquirirán conocimientos y habilidades adecuadas para:</p> <ol style="list-style-type: none"> a. Fuentes de información e investigación para la búsqueda de proveedores, clientes, procedimientos y digitalización de la Gestión de las Export / Import. b. Conocer cuál es el marco legal internacional de las Compras y Ventas Internacionales y cuáles son los aspectos legales y operativos fundamentales. Cómo co-crear nuestras operaciones con los clientes y proveedores a nivel contractual y en la negociación. c. Profundización y conocimiento de los INCOTERMS 2020®, en las Export / Import, así como los aspectos clave de la Logística internacional para mejorar nuestros costes y mejorar la trazabilidad logística de nuestra Supply Chain. Innovación y Digitalización de la logística y el comercio internacional. d. Profundizar y conocer cuáles son los procedimientos y operativa de las Aduanas con respecto a Import / Export; desde el valor en Aduana, a las implicaciones fiscales pasando por el origen y circulación de las mercancías. e. Trazabilidad interna y externa (intermediarios logísticos y aduaneros). Mejora y excelencia operativa. f. Medios de Cobro y Pago y Financiación internacional, más adecuados en la actual coyuntura para las Export / Import. g. Ejemplos reales de Operaciones de Export / Import.
<p>Duración</p>	<p>20 hs</p>
<p>Modalidad</p>	<p>On line - Plataforma</p>

Temario

- **1.- Contextualización Global de las Operaciones internacionales (Export- ventas/Import - Compras)**
 - 1.1.- **Workflow de las Export/Import** e implicaciones en las áreas contractuales, logísticas, aduaneras y financieras y su potencial revisión ante la actual coyuntura
 - 1.2 **Intermediarios logísticos y Aduaneros**, Excelencia en la negociación con clientes y proveedores.
 - 1.3.- **Gestión de modos del Transporte** Terrestre, Transporte marítimo y aéreo, Transporte especiales. Intermodal
 - 1.4.- **Fuentes de Información e investigación competitiva para las Export / Import (clientes y proveedores). Guía, Procedimientos y Documentos** comerciales, logísticos y aduaneros en el comercio internacional.
 - 1.5.- **Riesgos y coberturas** adecuadas las Operaciones Export / Import:
 - 1.5.1.- **Riesgos Comerciales / Negociación / Compraventa:**
 - Negociación / previo al cierre: Contrato Compraventa Internacional
 - Entrega mercancía y negociación logística: Costes y obligaciones del Vendedor y Comprador.
 - Contractuales y Cláusulas adecuadas: Contratos marco y excelencia operativa con clientes y proveedores internacionales.
 - 1.5.2.- **Riesgos Logísticos y mercancía:** Seguros transporte y transitorios
 - 1.5.3.- **Riesgos Financieros / Divisas/ Seguro Comercial / Impagos/Medios de Pago:**
 - 1.5.4.- **Riesgos Políticos y Extraordinarios y otros:**
 - Caso práctico: Operaciones Export/Import: desde la negociación al cierre
- **MÓDULO 2.- La logística Internacional -Distribución y Transporte Internacional**
 - 2.1.- **Incoterms 2020:**
 - Qué son y cómo se aplican? Qué implican? En qué ámbitos y departamentos de la empresa?
 - Implicación en la negociación y contrato compraventa: Entrega mercancía
 - Costes y obligaciones logísticas del Vendedor y Comprador
 - 2.2.-**Innovación Logística y Blockchain aplicado a la Logística Internacional** y sus implicaciones comerciales, aduaneras y financieras.
 - 2.3.- **Distribución física y comercial** y E-commerce: Costes, riesgos y Operativa.
 - 2.4.- **Guía y Documentos** en los medios de transporte internacionales.
 - 2.5.- Normativa y **seguro de transporte internacional mercancías.**
 - Caso práctico: Operaciones, costes, riesgos y documentos logísticos.

- **MÓDULO 3.- Gestión Aduanera y Procedimientos Tributarios de la mercancía y la empresa**
 - 3.1.- La **ADUANA** y el Territorio Aduanero Comunitario / **OEA**: Operador económico autorizado
 - 3.2.- Clasificación arancelaria de la mercancía. Origen de la mercancías y Valor en la Aduana. Introducción de mercancías en el TAC y Despacho de Aduanas.
 - 3.3.- Fiscalidad de las Export e Import: Regímenes especiales aduaneros. Entregas y Adquisiciones intracomunitarias: El NIF IVA: Vies y EORI. Operaciones Triangulares
 - Caso práctico- Trazabilidad Aduanera en las Export/Import y gestión eficaz de las mercancías
- **MÓDULO 4.- Medios de Pago y cobro internacionales y Financiación de las Export/Import: Implicaciones logísticas**
 - 4.1.- Medios de pago y cobro y Financiación Internacionales: Seguridad, garantías bancarias e implicación logística de los medios de pago y cobro.
 - 4.2.- El crédito Documentario y la gestión operativa y documental logística eficaz en los medios de cobro y pago.

Profesorado

D. Pere Martínez
<https://alavant.es/>

Consultor y Docente en International Business
Licenciado en Derecho por la UA (Universidad Alicante) y Master International Business (UMH & John Moores University Liverpool).

En la actualidad compagina el trabajo como Consultor de empresas en internacionalización (Alavant Internacionalización) con la docencia en Formación in company, así como en módulos de contratación y estrategia internacional y operativa práctica del comercio internacional y Marketing Internacional en Escuelas de negocio de la Comunidad Valenciana (CEU Valencia, EOI, FUNDESEM, IMF, Escuela de negocios LLUÍS VIVES (Cámara Comercio Valencia), ADL Asociación para el desarrollo de la logística.

Consultor Homologado Programa Crecimiento Empresarial EOI – Ministerio Industria y en formación en Internacionalización por ICEX-CECO. Mentor y gestor de Proyectos empresariales EOI. Ha sido responsable de Promoción Internacional de la Asociación Española de fabricantes de Juguetes donde trabajó durante 7 años coordinando la promoción y los servicios de internacionalización a las empresas así como las relaciones con las instituciones públicas(ICEX, IVEX, Cámaras Comercio).

Certificado

El alumno recibirá un certificado acreditativo de asistencia.



Gestión Integral Export / Import

Precio e Inscripciones

250 € (Transferencia Bancaria) Inscripción: Pere@alavant.es